

## 経営戦略セミナー2017 シリーズ第2弾 「派遣現場を請負化する方法」が開催されました

当会は今年度、勝ち残り戦略の策定とその早期準備を促進すべく、今後の経営戦略の有力な選択肢となる製造請負の進め方について年間シリーズでセミナーを展開しております。シリーズ第1弾として、「製造系人材サービスにおける勝ち残り戦略を考える（勝ち残るためになぜ製造請負が有効なのか）」を6月～7月東京、大阪、名古屋の3地区で開催し、延べ35社60名の皆様にご参加いただき、「製造請負の有効性について確認できた」等、ご好評を得ました。

今回、シリーズ第2弾として、「派遣現場を請負化する方法」をテーマに下記のコンテンツにて開催いたしました。（11月8日@大阪18社39名、11月16日@東京28社60名）

- ・第1部 テーマ：「派遣から請負へ切り換える際の15のポイント」（事務局）
- ・第2部 テーマ：「請負単価の決め方」  
講師：コンピテンシーリサーチ&プロデュース オフィスN 代表 中山 輝文 氏  
（元ノーセミコンダクタマニュファクチャリング株式会社 製造請負・派遣統括責任者）
- ・第3部 テーマ：「現場責任者の作り方」（講師：当協会理事会社の責任者）
- ・第4部 テーマ：「品質確保の手法」（講師：当協会理事会社の責任者）
- ・第5部 テーマ：「請負化の提案と発注者との折衝」（講師：当協会理事会社の社長）
- ・第6部 パネルディスカッション：第1部から第5部の講師が参加
- ・第7部 研修教材・契約書等書式のご紹介（事務局）



第2部中山氏講義の様子（東京）



第6部パネルディスカッションの様子（大阪）

第2部の講師は、大手メーカーの製造請負・派遣部門の統括責任者の経験を踏まえた実践的な解説をしていただき、また、理事会社の幹部の皆様からは、経営の機微に触れるギリギリの情報を、失敗事例を交えながら踏み込んで話していただきました。

ご参加の感想として「とてもよく理解できた」「自社の手法と比べてみて、とても参考になった」「共感できる場所が多く、教育の重要性を再認識した」等のお声をいただきました。

経営戦略セミナーは来年にシリーズ第3弾として「生産性を向上させ、儲かる請負とするための方策について（仮題）」を開催予定です。ご期待ください。

### 【お問い合わせ先】

一般社団法人 日本生産技能労務協会 事務局 TEL: (03)6721-5361 FAX: (03)6721-5362